

Wij zijn een van de meest ambitieuze en innovatieve start-ups in Zwitserland. We ontwikkelen en produceren al sinds 2014 succesvol mobiele en stationaire AC- en DC-laadstations voor elektrische auto's. Met onze Juice Booster 2 bijvoorbeeld, zijn wij wereldmarktleider voor laders in die klasse. We willen deze positie verstevigen en meer van onze producten die top zien bereiken. Daarom willen we ons team uitbreiden met jou als

Sales Manager (geen gendervoorkeur)

Strategic Sales Regio BENELUX

Je identificeert en acquireert voor onze volgende grote, strategische en belangrijke klanten in jouw voorkeursregio.

Uw woonplaats bevindt zich reeds in Nederland.

Dit vereist een scherp instinct voor waar de actie zich afspeelt. Je bent in staat behoeften te voeden, begrip te kweken voor nut en voordelen, geslepen onderhandelingen te voeren op een internationaal niveau en de deal te sluiten, kortom: je moet je hebben bewezen in strategic sales met geschikte verkoopcycli. In tegenstelling tot andere sectoren heb je bij ons aardig wat technische kennis nodig om het werk te kunnen doen. Affiniteit met technologie is dan ook een verplichte vereiste.

Doe geen moeite om te solliciteren tenzij je er helemaal voor wilt gaan om met ontembaar enthousiasme het onmogelijke mogelijk te maken. Je zult je moeten bewijzen, want het tempo ligt hoog en er wordt van je verwacht dat je werk zelf ziet liggen, initiatief neemt en de deals uiteindelijk zelf afrondt. Je wordt beloond met grote bewegingsvrijheid, expertise en verantwoordelijkheid. De saleskampioenen van ons team zullen hun grondige kennis en inzicht graag met je delen, en verwachten ook van jou dat je in de eredivisie wilt spelen. Als jij een new business salesperson van topklasse bent, is deze baan de kans waarop je hebt gewacht. En hoewel een hbo-diploma of universitaire graad natuurlijk welkom is, heb je het waarschijnlijk al gemerkt: wij beoordelen je op je daden en capaciteiten, niet op je referenties op papier. Bij succesvolle verkoop deel je daar uiteraard substantieel in mee.

Ons interdisciplinaire team is flexibel, dynamisch, uiterst betrokken, vol van ideeën, scherp en ad rem – allemaal trekken die we in jou ook zoeken als je bij ons op je best wilt zijn. Als dit alles je aanspreekt, gaan we samen vast een gelukkige toekomst tegemoet.

Inductie en eerste training vindt plaats in de Zwitserse plaats Winkel in het kanton Zürich, vlakbij luchthaven Zürich. Uw plaats van tewerkstelling en opdracht is dan in Nederland.

Juice Technology AG	Büro Zürich / Zurich office	CH-8185 Winkel - Zurich Airport, Schwärzen 33
Juice Services AG Juice Power AG	Rechtssitz / Headquarters*	CH-6330 Cham, Gewerbestrasse 7
Juice Europe GmbH	Büro München / Munich office	D-80639 München, Friedenheimer Brücke 20
	Rechtssitz / Headquarters*	D-83607 Holzkirchen, Bergfeldstraße 11
* Waren nur an nachfolgende Adressen / goods to the following addresses only:	Lager / Warehouse CH/EFTA	CH-8184 Bachenbülach, Bramenstrasse 4
	Lager / Warehouse DE/EU	D-79807 Lottstetten, Feldwiesenstraße 8
Juice Americas Inc.	US-Wilmington, Delaware DE, 19801, 831 N Tatnall Street	
Juice Technology Co., Ltd. Zhejiang	CN-Hangzhou, Yuhang District, Future City, Lianchuang Street No.153, Lishui Digital Building	

E-Mail	info@juice-technology.com
Internet	www.juice-technology.com
Phone CH / Intl.	+41-41 510 02 19
Telefon DE	0800 3 400 600
MWST/UID	Juice Technology AG CHE-236.291.474 DE815511383
Internet Americas	www.juice-americas.com
Internet Asia	www.juice-asia.com

Wij bieden:

- een dynamische werkomgeving in een jong team
- een onafhankelijke aanpak van werk met een hoge mate van autonomie
- korte besluitvormingsketens
- kansen voor jou om je professioneel te ontwikkelen en een betekenisvolle bijdrage te leveren
- een kans om deel te nemen aan pioniersontwikkelingen in vooruitgang
- een auto van de zaak

Jij brengt:

- aantoonbare ervaring en succes in strategic sales: een jager, geen boer
- scherpe focus op klant en onderhandelingscapaciteiten
- uiterst flexibele, oplossings- en doelgerichte benadering met een sterk gevoel voor persoonlijke verantwoordelijkheid
- uitstekende taalvaardigheid in Engels en Duits
- opmerkzaam en snel lerend met een goed technisch inzicht
- rijbewijs voor passagiersvoertuigen

Stuur je pakket met sollicitatiegegevens naar jobs@juice-technology.com

Eventuele vragen kun je stellen aan ons hoofd Justin Wettengel, Recruiter, via tel. +41 41 510 02 19.

We zijn niet van plan door stapels saaie standaard sollicitaties te gaan bladeren, dus geef je CV-bestand de naam [YourName]_wantsJUICE.pdf. Zo kunnen we je meteen tussen de saaie post uit filteren. Bovendien zetten wij ons geld liever in op directe sollicitaties, in plaats van recruiters te betalen.

Als je wel eens wilt weten
met wie je nu in zee zou gaan,
ga je naar:



we zijn er trots op
om een van de



Juice Technology AG	Büro Zürich / Zurich office	CH-8185 Winkel - Zurich Airport, Schwarzen 33
Juice Services AG Juice Power AG	Rechtssitz / Headquarters*	CH-6330 Cham, Gewerbestrasse 7
Juice Europe GmbH	Büro München / Munich office	D-80639 München, Friedenheimer Brücke 20
	Rechtssitz / Headquarters*	D-83607 Holzkirchen, Bergfeldstraße 11
* Waren nur an nachfolgende Adressen / goods to the following addresses only:	Lager / Warehouse CH/EFTA	CH-8184 Bachenbülach, Bramenstrasse 4
	Lager / Warehouse DE/EU	D-79807 Lottstetten, Feldwiesenstraße 8
Juice Americas Inc.	US-Wilmington, Delaware DE, 19801, 831 N Tatnall Street	
Juice Technology Co., Ltd. Zhejiang	CN-Hangzhou, Yuhang District, Future City, Lianchuang Street No.153, Lishui Digital Building	

E-Mail	info@juice-technology.com
Internet	www.juice-technology.com
Phone CH / Intl.	+41-41 510 02 19
Telefon DE	0800 3 400 600
MWSt/UID	Juice Technology AG CHE-236.291.474 DE815511383
Internet Americas	www.juice-americas.com
Internet Asia	www.juice-asia.com